



Vertriebsmitarbeiter:in für Blockchain-Technologien(m/w/d)

Mobile Office, idealerweise max. zwei Stunden von Kaiserslautern entfernt

Als preisgekröntes, global agierendes Start-up ermöglicht Arxum seinen Kunden und Partnern die unternehmensübergreifende Automatisierung von Geschäftsprozessen mittels Blockchain-Technologie. Dadurch erhöhen wir die Transparenz und Manipulationssicherheit in industriellen Prozessen, vor allem in den Bereichen Recycling, Lebensmittel, Pharma und Life Science.

Deine Aufgaben

Als Vertriebsmitarbeiter:in (m/w/d) stehst Du in Kontakt mit Interessenten, Kunden und unserem Management-Team. Du hast die Chance deine Rolle aktiv mitzugestalten und somit direkten Einfluss auf die Entwicklung des Unternehmens zu nehmen.

Baue deine Karriere mit uns auf, indem du uns bei Folgendem unterstützt:

- Identifizierung neuer Verkaufs- und Innovationspotenziale
- Akquise von Neukunden
- Aufbau und Pflege von Kundenbeziehungen
- Pflege unserer CRM-Systeme
- Unterstützung unseres Teams bei der Koordination von Gesprächen, Meetings und Terminen

Das bringst du mit

Dir sollte es Spaß machen mit neuen Menschen in Kontakt zu treten und diese für innovative Konzepte wie unsere Blockchain-Technologie zu begeistern. Gleichzeitig zeichnest du dich durch eine starke Kommunikationsfähigkeit sowie ein hohes Maß an Eigeninitiative aus.

Außerdem bringst du Folgendes mit:

- Eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung, gerne auch bereits erste Erfahrungen im Vertrieb
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- Lernbereitschaft
- Empathie und Offenheit für neue Ansätze

Benefits

Du wirst vom Start weg von einem professionellen und erfahrenen Team vertrieblich geschult und in unsere Arbeitsweise eingeführt. Bei Arxum erhältst Du die Möglichkeit dauerhaft von zu Hause zu arbeiten mit regelmäßigen Team-Treffen im Office in Kaiserslautern. Unser Werteverständnis ist dabei geprägt von Vertrauen, gegenseitiger Wertschätzung, Gleichberechtigung und Diversität.

Freu dich außerdem auf:

- Vertriebs-Coachings und Schulungen durch unsere Berater
- Die Chance mehr Verantwortung im Zuge des Wachstums einzunehmen
- Firmen-Bahnticket (Bahncard)
- Hardware deiner Wahl (z.B. MacBook)

Bist du bereit für eine neue Herausforderung?

Dann schick uns deine Bewerbung (inkl. Anschreiben) gerne per E-Mail an:

hr-sales@arxum.com

Unser Ansprechpartner für dich ist Christian Pils.