



Junior Sales Manager (m/w/d)

Mobile Office, max. zwei Stunden von Kaiserslautern entfernt

Als preisgekröntes, global agierendes Start-up ermöglicht Arxum seinen Kunden und Partnern die unternehmensübergreifende Automatisierung von Geschäftsprozessen mittels Blockchain-Technologie. Dadurch erhöhen wir die Transparenz und Manipulationssicherheit in industriellen Prozessen, vor allem in den Bereichen Recycling, Lebensmittel, Pharma und Life Science.

Deine Aufgaben

Als Junior Sales Manager (m/w/d) stehst Du in Kontakt mit Interessenten, Kunden und unserem Management-Team. Du hast die Chance deine Rolle aktiv mitzugestalten und somit direkten Einfluss auf die Entwicklung des Unternehmens zu nehmen. Baue deine Karriere mit uns auf, indem du uns bei Folgendem unterstützt:

- Identifizierung neuer Verkaufs- und Innovationspotenziale
- Akquise von Neukunden
- Aufbau und Pflege von Kundenbeziehungen
- Optimierung der Vertriebsstrategie

Das bringst du mit

Dir sollte es Spaß machen mit neuen Menschen in Kontakt zu treten und diese für innovative Konzepte wie unsere Blockchain-Technologie zu begeistern. Gleichzeitig zeichnest du dich durch eine starke Kommunikationsfähigkeit sowie ein hohes Maß an Eigeninitiative aus.

Außerdem bringst du Folgendes mit:

- Ein abgeschlossenes Studium - gerne aus den Bereichen Wirtschafts- oder Kommunikationswissenschaften
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- Lernbereitschaft
- Empathie und Offenheit für neue Ansätze

Benefits

Du wirst vom Start weg von einem professionellen und erfahrenen Team vertrieblich geschult und in unsere Arbeitsweise eingeführt. Bei Arxum erhältst Du die Möglichkeit dauerhaft von zu Hause zu arbeiten mit regelmäßigen Team-Treffen im Office in Kaiserslautern. Unser Werteverständnis ist dabei geprägt von Vertrauen, gegenseitiger Wertschätzung, Gleichberechtigung und Diversität.

Freu dich außerdem auf:

- Vertriebscoachings und Schulungen durch unsere Berater
- Die Chance mehr Verantwortung im Zuge des Wachstums einzunehmen
- Firmen-Bahnticket (Bahncard)
- Hardware deiner Wahl (z.B. MacBook)
- Persönliches Budget für Konferenzen und Weiterbildungen

Bist du bereit für eine neue Herausforderung?

Dann schick uns deine Bewerbung (inkl. Anschreiben) gerne per E-Mail an:

hr-sales@arxum.com

Unser Ansprechpartner für dich ist Christian Pils.